

我必须知道关于 婕斯机会的信息

美国收入发布—2020 年

要参与成为婕斯全球经销商，您可以通过三种方式去参加：

- 您可以通过您的婕斯复制网站向顾客直接销售产品并赚取佣金。
- 您可以通过向顾客销售产品去赚取佣金，以及通过志同道合的销售团队去向其顾客销售产品并建立经销商团队。
- 您可以按照批发价格购买产品并转售您的亲朋邻里或留作自用。

如何赚钱

- 零售利润：只要提交您的申请和购买入门套件，价钱为 \$49.95。你可向你的顾客售卖产品赚取差价并在首次售卖产品给顾客和经销商时赚取佣金。
- 佣金：招募和建立一支分销商，并指导他们向客户售卖并建立自己的团队。要通过团队成员的销售去赚取佣金，您必须：
 - 在您的第一年内内的其中一个月内销售或购买最低数量以上的产品（100 CV），并且
 - 每月销售最低数量以上的产品（60 CV）或购买自用的等量产品。
 - 您不能只通过招募或推荐别人而赚钱。

如果您想赚取额外的收入，不论是兼职或全职，您会像经营其他业务一样，须要承担支出。您对于必须付出的时间和精力也必须有现实观念。直销是很有回报的，并为个人成长提供充分机会；它也是艰苦的工作。

在 8,611 名贊助過別人並且活躍的美國經銷商中，15.34% 是沒有在 2019 年賺到任何獎金。

*

如果我决定参与的话应该知道什么

- 您不须要囤积任何货品。
- 您将设置您自己的时间表和选择如何以及何时工作。
- 大多数人通过兼职向亲友售卖产品去赚取一点额外金钱去开始他们的婕斯全球业务。
- 建立一个成功企业需要辛勤工作、时间和支出。
- 像所有企业，一些分销商将取得成功，而有些则不会。

我通过销售婕斯全球产品可以赚多少钱？

- 零售和佣金：作为一个经销商，您可以按照批发价格购买产品并将其以您制定的零售价售给朋友和联系人。您也可以通过公司提供的复制网站向您的客户批发销售产品，赚取 12% 至 25% 的佣金（2020 年生效）。
- 所有能追踪的总报告销售和佣金（我们不追踪所有面对面销售）：
 - 65.9%（大约 4,804）赚取超过 \$245 — 其他人赚取少于这个金额；
 - 14.22%（大约 1,037）赚取超过 \$4,350；而且
 - 2.22%（大约 162）赚取超过 \$82,000。
- 最高的 1% 赚钱者平均需要 6 年去达到那个水平，并花了 1 到 10 年。

如果不适合我的话应该怎么办？

- 如果您的头 30 天内退出，您的初始订单可以获得 100% 退款。
- 如果您在头一年内退出，而产品未被开封而可以被售卖，您之后的订单可以获得 90% 退款。

*这一数字不包括因为 90 天不进行分销商应有的活动而被转为批发客户的分销商。见批发客户的术语汇编。

**这些数字不应被视为保证或预测您的实际收入或利润。